

**Ausbildungen/Qualifikationen:**

- BWL-Studium an der Universität des Saarlandes
- Coach, Verkaufs- und Verhaltenstrainer (Deutsche Trainerakademie, Verkaufsakademie Taunus)
- Qualitätsmanagement Auditor (QMA) (TÜV Akademie)
- NLP Practitioner (Inntal Institut Blickhahn)
- Systemische Organisationsentwicklung (ZIST Penzberg)
- Psychotherapeutische Fortbildung bei Hunter Beaumont
- Grundlagenseminar Mediation (Eidos Projekt)
- Transaktionsanalyse (beim Hephaistos Coaching-Zentrum München)
- Coachingausbildung (beim Hephaistos Coaching-Zentrum München)
- Zertifiziert für profilingvalues
- Zertifiziert für Co-Creation
- Fortlaufende Supervisionen und Peergruppenarbeit

**Eigene Verkaufserfahrung:**

- 10 Jahre Privat/Firmenkundenberaterin – Konzern Telekommunikation
- 3 Jahre in einem Unternehmen für Druckerzeugnisse
- 18 Jahre das Leistungsspektrum der SIGMA Gruppe - Trainingsinstitut

**Eigene Führungserfahrung:**

- 3 Jahre Geschäftsführung von Filialen – Bereich Druckerzeugnisse
- 6 Jahre Vertriebs-/Führungstrainerin – Konzern der Telekommunikation
- 15 Jahre Leitung der SIGMA Gruppe mit 20 Trainern

**Als Coach bin ich Experte in:****Unternehmen und Führung**

- Bewusstsein für die zeitgemäße Führungsrolle
- Entwicklung von Souveränität in der Führungsrolle
- Erfolgreiche Führung mit effektiven Werkzeugen
- Wirkungsvolle Führung durch klare Prozesse
- Boxenstopp in der Führungswerkstatt (Einzel- und Gruppencoaching)
- Innovative Teamprozesse: von der Krise in die Kooperation

**Mensch und Beruf**

- Standortbestimmung zur beruflichen und persönlichen Weiterentwicklung
- Authentisch positionieren mit meinen Potenzialen
- Balance zwischen eigenen Bedürfnissen und Anforderungen in der beruflichen Rolle finden
- Rollenkonflikte lösen
- Selbstorganisation optimieren
- Visions- und Wertearbeit

**Warum ich Coach und Beraterin bin:**

Es macht mir nach vielen Jahren in meinem Beruf Freude, meine gesammelte Erfahrung in mein **Coaching mit Herz und Verstand** einzubringen.

**Erika Raskop**

Coach für  
wirkungsvolle Teamprozesse,  
zeitgemäße Führung,  
authentische Positionierung.

**Referenzen:**

- Allianz
- AVALOR Investment AG
- Commerz Business Consulting GmbH
- Cushman & Wakefield LLP
- Deutsche Bundesbank
- Deutsche Bank
- dwpbank
- Evangelische Kirche der Pfalz
- Hans-Weinberger-Akademie
- LMU München
- Mainfränkische Treuhand GmbH & Co. KG
- Minerva-Stiftung GmbH (Max-Planck-Gesellschaft)
- MMV Leasing
- Provinzial Rheinland Versicherungen
- Regierung von Oberbayern
- Stadt Kaiserslautern
- Versicherungskammer Bayern
- VOIT Holding GmbH & Co. KG

Weiter Referenzen auf Anfrage.

**Mein Motto:**

Orientierung finden  
Bewusstsein entwickeln  
Authentisch handeln